

- *agreement* – porozumienie,
 - *board meeting* – posiedzenie zarządu,
 - *brainstorming* – burza mózgów,
 - *deal* – umowa,
 - *kick-off meeting* – spotkanie wdrożeniowe,
 - *market leader* – lider na rynku,
 - *overhead costs* – koszty ogólne,
 - *preparatory meeting* – zebranie przygotowawcze,
 - *sales representative* – przedstawiciel handlowy,
 - *staff meeting* – zebranie pracowników,
 - *to arrange a meeting* – organizować spotkanie,
 - *to attend a meeting* – brać udział w spotkaniu,
 - *to beat competition* – pokonać konkurencję,
 - *to chair the meeting* – przewodniczyć spotkaniu,
 - *to do business with sb* – prowadzić z kimś interesy,
 - *to issue an invoice* – wystawić fakturę,
 - *to keep the accounts* – prowadzić księgowość,
 - *to make an offer* – złożyć ofertę,
 - *to quote* – podać szacunkową cenę,
 - *to summon a meeting* – zwoływać spotkanie.
-
- *back to the drawing board* – wrócić do punktu wyjścia (dosłownie: wrócić do tablicy),
 - *burn the midnight oil* – zarwać noc (dosłownie: spalać olej o północy [lampa olejna]),
 - *by the book* – zgodnie z przepisami (dosłownie: zgodnie z książką),
 - *cash cow* – dojna krowa/kura znosząca złote jajka (dosłownie: gotówkowa krowa),
 - *cut corners* – ciąć koszty/iść na skróty (dosłownie: ciąć narożniki),
 - *for the long haul* – na dłuższą metę,
 - *get the ball rolling* – pchnąć sprawę naprzód (dosłownie: turlać piłkę),
 - *hard sell* – agresywna sprzedaż (dosłownie: twarda sprzedaż),
 - *it's not rocket science* – to nie jest takie trudne (dosłownie: to nie jest fizyka jądrowa),
 - *loophole* – kruczek, luka w prawie,
 - *monkey business* – machlojki (dosłownie: małpie interesy),
 - *on the back burner* – odłożyć na później/na dalszy plan,
 - *plum job* – ciepła posadka (dosłownie: śliwkowa praca),
 - *red tape* – biurokracja (dosłownie: czerwona taśma),

- *to corner the market* – zmonopolizować rynek (dosłownie: zagonić rynek w róg),
 - *to drum up business* – rozkręcać interesy,
 - *to go the extra mile* – dołożyć wszelkich starań (dosłownie: przejść dodatkową milę),
 - *to have the upper hand* – mieć przewagę,
 - *to talk shop* – omawiać sprawy służbowe poza godzinami pracy,
 - *to think outside the box* – myśleć nieszablonowo,
 - *up to speed* – na bieżąco,
 - *white-collars* – pracownicy biura (dosłownie: białe kołnierzyki).
-
- *All in favour?* – Wszyscy za?
 - *Can I have your attention?* – Czy mogę prosić o uwagę?
 - *Can we take a vote on this proposal?* – Czy możemy przegłosować tę propozycję?
 - *Does anyone have any particular views on this issue?* – Czy ktoś z Państwa ma jakąś opinię na ten temat?
 - *Feel free to raise questions at any time.* – Proszę śmiało zadawać pytania.
 - *I declare the meeting closed.* – Uważam zebranie za zamknięte.
 - *I suggest to the board, that...* – Proponuję, by zarząd...
 - *Is there any other business?* – Czy są jakieś inne sprawy?
 - *It isn't relevant to our discussion.* – To nie jest istotne w tej dyskusji.
 - *Let's move on to the next topic.* – Przejdźmy teraz do następnego tematu.
 - *May I interject?* – Czy mogę coś wtrącić?
 - *Maybe we can come back to that later.* – Może wrócimy do tego później.
 - *OK, I will take a look at the calendar.* – Dobrze, tylko spojrzę w kalendarz.
 - *Sorry to break in, but I want to explain something.* – Przepraszam, że wchodzę w słowo, ale chcę coś wyjaśnić.
 - *Sure, please go ahead.* – Oczywiście, proszę mówić.
 - *Thank you for your participation.* – Dziękuję za uczestnictwo.
 - *The purpose of the meeting is to discuss...* – Celem tego spotkania jest omówienie...
 - *Unfortunately, we are not able to go along with that.* – Niestety nie możemy się na to zgodzić.
 - *We have important issues to discuss.* – Mamy ważne tematy do omówienia.
 - *We'll deal with that in a moment.* – Zajmiemy się tym za chwilę.
 - *What we need to talk about today is...* – Kwestia, którą musimy dziś poruszyć to...

