Josiane Chriqui Feigon

# Techniki skutecznej sprzedaży przez telefon i Internet

Pobieranie Książek, Ebook - Pdf, Doc, Mobi, Epub

Download
poczytaj24.pl
PDF

Jesteś telesprzedawcą zawodowcem: działasz na pierwszej linii frontu, w boju o dominację twojej firmy, płynąc na fali zmian jakie niesie Sprzedaż 2.0 i walcząc o uwagę dzisiejszych zapracowanych i wycofanych klientów. Musisz znaleźć głównych graczy, zyskać ich uwagę w trakcie rozmowy telefonicznej i wymiany e-maili oraz sfinalizować transakcje – i to szybko. Treściwy i wszechstronny program inteligentnej i skutecznej telesprzedaży autorstwa **Josiane Feigon** (*TeleSmart 10 System for Power Selling*) pomoże ci osiągnąć to wszystko, a nawet więcej.

Program bazuje na dziesięciu łatwych do nauczenia się, niezbędnych umiejętnościach dopasowanych do cyklu sprzedaży. Proste procesy, przedstawione krok po kroku w poradniku ***Techniki skutecznej sprzedaży przez telefon i internet***, pomogą ci:

Pokonać „paraliż w zakresie sprzedaży" – i to na dobre! Poznać i stosować szybkie „zajawki dźwiękowe", które przykuwają uwagę potencjalnych klientów! Zadawać pytania, które odkrywają prawdziwe potrzeby klientów! Nawigować wokół przeszkód i „stróży dostępu", aby dotrzeć do decydentów i osób z kompetencjami zakupu! Poświęcać więcej czasu na to, co potrafisz najlepiej – sprzedawanie – i wyeliminować żmudne, nie przynoszące zysków czynności! Przekształcić frustrację w sukces – i sprzedaż Czy jesteś gotów, by stać się prawdziwym wojownikiem telesprzedaży? Przeczytaj Techniki skutecznej sprzedaży przez telefon i internet – i podbij świat Sprzedaży 2.0!

**Josiane Chriqui Feigon** jest prezesem i założycielem TeleSmart Communications, międzynarodowej firmy szkoleniowej i konsultingowej specjalizującej się w telesprzedaży. Jest autorką popularnego blogu Cubicle Chronicles (Kroniki Boksu); jej artykuły publikowały „Selling Power", „Call Center Magazine" oraz inne czasopisma branżowe.